

Praktik i Salg og Forretningsudvikling



Kan du formidle kompliceret teknisk indhold, så selv din bedstemor synes det er smart? Og er du den nysgerrige type, der stiller spørgsmål og danner relationer uanset, hvor du befinder dig?

Så blev salgspraktikant hos BILA Automation. Vi søger dig, som har lyst til at omsætte teori til praksis, som synes kundekontakt, salg, ledelse og forretningsudvikling er spændende og som har lyst til at lære en masse nyt om automation og robotteknologi.

Dit praktikforløb

Din dagligdag foregår i vores Wind-afdeling i Herning, hvor du bliver en del af et team bestående af projektledere, konstruktører og programmører. Du kommer til at arbejde sammen med dygtige kollegaer, og får kendskab til branchen og erfaring med salgsteknikker, kunderelationer og forretningsudvikling



I dit praktikforløb deltager du aktivt i opgaveløsningen, og du får mulighed for at afprøve din faglige værktøjskasse. Du kommer fx til at arbejde med salgsmateriale, udarbejdelse af tilbud, deltagelse i møder og kundebesøg. Derudover får du også mulighed for at følge en sælger på tæt hånd.

BILA Wind Power leverer kundespecifikke løsninger til vindmølleindustrien. Vi er specialister i vingeproduktion, udstyr til håndtering af tunge og overdimensionerede komponenter samt dataindsamling og sporbarhed.

Din profil

- Du er i gang med en relevant uddannelse i f.eks. Salg, Markedsføring, Forretningsudvikling eller lignende
- Du har lyst til at lære nyt og bidrage til at opgaver bliver løst
- Har du en, interesse eller anden erfaring indenfor teknik vil det være en fordel
- Du har kommunikative evner, og formår at formidle kompliceret teknisk indhold på en letforståelig måde
- Du har en god forståelse eller stor interesse for, hvad der giver forretningsværdi
- Du kan omsætte teori til praksis
- Du har stor lyst til at blive udfordret og lære nyt
- Vi forventer, at du er initiativrig, tager ansvar for dine opgaver, kan bevare overblikket, overholder deadlines og kan arbejde selvstændigt.

Det tilbyder vi dig

Hos BILA Automation sørger vi for at give dig en god introduktion til dit arbejde, vores produkter og firma, så du føler dig tryk og klar til at komme godt i gang. Du bliver en del af et positivt team, hvor dine nye kollegaer er engagerede, erfarne, fleksible og de vil altid gerne lære fra sig.

Du får en unik mulighed for at afprøve dine teoretiske færdigheder fra studiet i praksis, i et af Nordens førende og innovative automationshuse, hvor udviklingen aldrig står stille. Du vil få tilknyttet en mentor, som vil rådgive og vejlede dig undervejs i hele praktikforløbet.

Praktikperioden varer typisk 10-12 uger, evt. efterfulgt af projektskrivning i samarbejde med BILA.



Startdato for praktikforløbet aftales individuelt, afhængig af din uddannelse. Praktikken er ulønnet, men vi tilbyder alle vores praktikanter en god kantineordning, deltagelse i sociale arrangementer og mulighed for tilskud til dine transportudgifter.

Der er gode muligheder for samarbejde efterfølgende.

Har du lyst til at være en del af vores spændende team, hvor din udvikling og læring er i fokus, så tøv ikke med at kontakte os.

Vi holder løbende samtaler.

Du kan søge stillingen her:

[Praktik i Salg og Forretningsudvikling \(hr-manager.net\)](#)

Vi glæder os til at høre fra dig!